

CORSO AFG

business protocol

I NUMERI NEI DENTI CHE FANNO TORNARE I CONTI

Corso di valorizzazione professionale per odontoiatri e odontotecnici basato sul dente codificato

PROGRAMMA

Relatore: Alberto Battistelli

DAL DENTE NUMERICO AL VALORE

1

**Come AFG trasforma
la forma in valore**

- ◆ I denti trasformati in astrazione numerica
- ◆ Denti raccontabili pagati di più
- ◆ I codici AFG come linguaggio per il paziente

VISIONE, LEADERSHIP E POSIZIONAMENTO

2

**AFG applicato alla
crescita professionale**

- ◆ Concorrenza al rialzo
- ◆ Uscire dalla concorrenza al ribasso
- ◆ Costruzione dell'obiettivo strategico

IL PAZIENTE E IL CERVELLO

3

**Neurobiologia
divulgativa per tutti**

- ◆ Preventivi neurofisiologicamente accettabili
- ◆ I benefici muovono gli ormoni, non i tecnicismi
- ◆ Empatia strutturale AFG
verso empatia emozionale

IL BUSINESS PROTOCOL AFG

4

**AFG entra in tutto
il circuito aziendale**

- ◆ Il linguaggio migliora BEP, MDC e EBTDA
- ◆ Il linguaggio AFG riduce i rifacimenti
- ◆ Il guadagno dell'odontotecnico nasce dal valore che crea per il dentista

PROCEDURE OPERATIVE AFG

5

**I codici AFG entrano
nello studio e nel laboratorio**

- ◆ Il linguaggio AFG nella comunicazione
- ◆ Paziente formato, non solo informato
- ◆ AI individualizzata con AFG per istruire il personale dello studio

AFG E IL PREVENTIVO AD ALTO VALORE

6

**Come si costruisce
il consenso**

- ◆ Story telling centrato sul beneficio
- ◆ Racconto AFG per generare comprensione
- ◆ Parlare più di denti e meno di protesi

DIFESA PROFESSIONALE

7

**La cartella clinica e
le conformità con AFG**

- ◆ Inserimento codici e misurazioni
- ◆ Chiarezza e obiettività numerica
- ◆ Coinvolgimento delle assicurazioni

REFERRAL MARKETING E PASSAPAROLA

8

**La gente parla
di ciò che è unico**

- ◆ Gossip dentale AFG
- ◆ Passaparola guidato, pubblicità ridotta
- ◆ Perché le persone raccontano AFG

AFG BESPOKE L'ECCELLENZA SU MISURA

9

**Odontoiatria e
odontotecnica evoluta**

- ◆ Exclusive area
- ◆ Interazioni con professionisti dello stile
- ◆ Protocollo VIP per pazienti alto spendenti

CONTATTI PER INFORMAZIONI, DATE E ISCRIZIONI

 www.albertobattistelli.com  +39 335 5820167  albertobattistelli@gmail.com